

海外販路拡大から 商談交渉まで

海外事業展開セミナー

講師紹介



Yuki Nose

国際ビジネス代表
国際経営アドバイザー
大阪市立大学非常勤講師
日系アメリカ人・元外交官
海外勤務25年・世界50ヶ国勤務
東京大学・大阪大学でも講義

経歴

ハーバード大学大学院卒業
国際連合 企画顧問・最高技術顧問
アメリカ連邦政府官民連携事業経営
(ホワイトハウス委託事業)

プログラム

1. 失敗しないための国際ビジネスルールの基本【ビデオ】
2. 英語でセールス：英語でのセールストークを学ぼう！【ロールプレイ】
3. 英文メールをサクサク書こう：苦情メールなど複雑メール対応【事例演習】
4. 国際電話も練習でゲット：電話パターン別練習【名前・電話番号聞き取り練習】
5. 海外の商談も、準備万端！【ケーススタディ・ロールプレイ】
6. 海外でのセールス交渉：欧米人との交渉に圧倒されないために【ケーススタディ】
7. 英文文書・契約書の落とし穴【演習】
8. 英語プレゼンのコツ【プレゼン実習】
9. まとめ

対象

経営者・管理職向研修

- ❖ 海外へ販路を開拓したい経営者
- ❖ 海外生産業務を強化したい経営者
- ❖ インバウンド企業経営者
- ❖ 現地支社の売上を伸ばしたい企業経営者

こんな結果が得られます

- ・ 海外ビジネスで即ラポールが構築できる
- ・ 国際電話でスムーズな応答ができる
- ・ 英語セールスプレゼンができる
- ・ 英文メールの定型文がマスターできる
- ・ 契約書を含む英文文書の注意点が理解できる
- ・ 英語商談・交渉の定型表現が理解できる
- ・ 海外商談をシュミレーションで習得できる
- ・ 明日から海外商談で使える実務を習得できる

セミナーの特長

- ◆ 日系アメリカ人だから教えられる日本VS欧米のビジネスルールの違い
- ◆ ハーバード式：ハーバード大学院の教授アシスタント経験を使ったシュミレーション、ケーススタディ、ロールプレイ、演習による実務中心
- ◆ 海外勤務25年（世界50ヶ国）の豊富な実務経験に基づく実務指導
- ◆ バイリンガル講義可

国別出張前速習セミナーも別途開催

お問い合わせ



国際ビジネス

URL：kokusaibz.com

メール：info@kokusaibz.com



〒556-0017 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 923-1331号